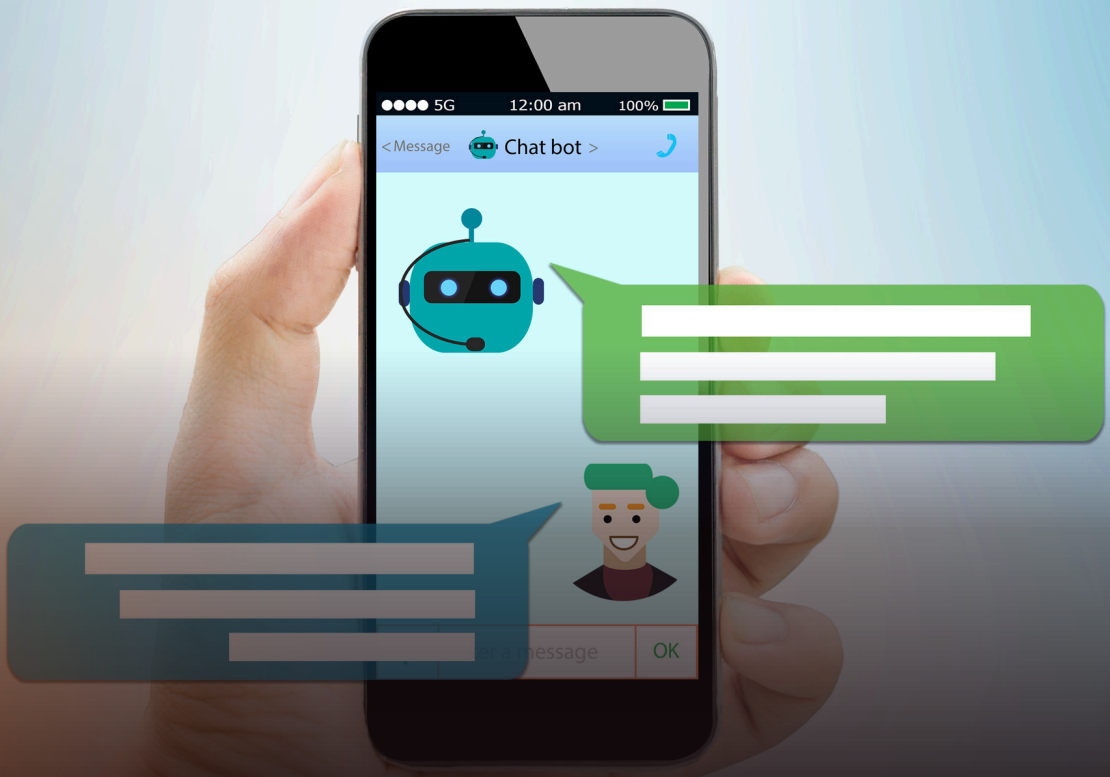
AI INSIGHT
by Impression



AI ยกระดับทักษะการขาย เพิ่มโอกาสปิดการขายในยุคดิจิทัล

AI for Sales Success

090-952-0441 | www.aiinsight.ai | Line OA : @aiinsight

หลักการและเหตุผล

หลักสูตร AI for Sales Success มุ่งเน้นการนำเทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์ (AI) มาปรับใช้ในงานขายยุคดิจิทัล เพื่อเสริมประสิทธิภาพและเพิ่มโอกาสปิดการขายอย่างมีประสิทธิผล ผู้เรียนจะเข้าใจบทบาทของ AI ที่เข้ามาเป็นเครื่องมือช่วยนักขาย ทั้งในด้านการวิเคราะห์ลูกค้า การสร้างข้อเสนอ และการเจรจาต่อรอง พร้อมทั้งเรียนรู้วิธีการผสมผสานการทำงานระหว่าง “AI + คนขาย” เพื่อสร้างความแตกต่างเหนือคู่แข่ง ตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้ายุคใหม่ และยกระดับทักษะการขายให้ทันต่อโลกการตลาดดิจิทัลที่เปลี่ยนแปลงรวดเร็ว

วัตถุประสงค์

- เข้าใจบทบาทของ AI ในการทำงานขายยุคใหม่
- เรียนรู้เครื่องมือ AI ที่ช่วยวิเคราะห์ลูกค้า เขียนข้อเสนอ และวางกลยุทธ์การขาย
- ฝึกใช้ ChatGPT และ Generative AI เพื่อสร้างสคริปต์การขายและการเจรจา
- พัฒนาความมั่นใจในการทำงานร่วมกับ AI เพื่อเพิ่มยอดขาย

เหมาะกับใคร

- พนักงานขาย (Sales Representatives)
- Sales Executive / Key Account
- หัวหน้าทีมขายที่อยากพัฒนาทีมด้วย AI

เนื้อหาหลักสูตร

09.00 – 09.30

Module 1 - เข้าใจ AI กับโลกการขาย

- ทำไม AI คือ Game Changer ของนักขาย
- ลูกค้ายุคใหม่คาดหวังอะไรจากนักขาย
- AI ช่วยอะไรได้ และคนขายยังสำคัญตรงไหน

09.30 – 10.45

Module 2 - รู้จักเครื่องมือ AI สำหรับงานขาย

- ChatGPT / Copilot: ผู้ช่วยเขียนสคริปต์และอีเมลขาย
- AI CRM & Sales Tools: วิเคราะห์พฤติกรรมลูกค้า
- AI Presentation & Proposal Maker (เช่น Felo, Canva AI)

10.45 – 11.00 Break

11.00 – 12.00

Module 3 - ใช้ AI เขียนสคริปต์การขายแบบมืออาชีพ

- เทคนิค Prompt เพื่อเขียน Cold Email, Pitch Deck, Script โทรขาย
- Workshop: ร่างข้อความขายจากโจทย์จริง
- วิเคราะห์จุดแข็ง–จุดอ่อน และปรับปรุงข้อความ

12.00 – 13.00 Lunch

13.00 – 14.15

Module 4 - AI เพื่อวิเคราะห์ลูกค้าและโอกาสการขาย

- ใช้ AI หาข้อมูลลูกค้าและคู่แข่ง
- การสร้าง Customer Persona ด้วย AI
- Workshop: สร้าง Insight ของลูกค้าจริง

เนื้อหาหลักสูตร

14.15 – 14.30 Break

14.30 – 15.30

Module 5 - จำลองสถานการณ์เจรจาด้วย ChatGPT

- Role Play: ลูกค้าต่างประเภท (ง่าย–ยาก–ปฏิเสธ)
- ฝึกการตอบข้อโต้แย้งด้วย AI
- เทคนิค “AI + คนขาย” เพื่อปิดการขายให้มีประสิทธิภาพ

15.30 – 16.00

Module 6: วางแผนการขายยุคใหม่ด้วย AI

- ตัวอย่าง Sales Strategy ที่ AI มีส่วนช่วย
- แนวทางใช้ AI อย่างปลอดภัยและสร้างสรรค์
- Action Plan: นำ AI ไปใช้จริงกับลูกค้าในวันพรุ่งนี้

ประโยชน์ที่ได้รับ

- สคริปต์และเทคนิคการขายที่ปรับใช้กับลูกค้าได้จริง
- ความสามารถใช้ AI เพื่อประหยัดเวลาและเพิ่มโอกาสปิดการขาย
- เครื่องมือและ Prompt Template สำหรับงานขาย
- ความมั่นใจว่า “AI ไม่ได้มาแทน แต่ช่วยให้ขายเก่งขึ้น”
- ประสบการณ์ฝึกปฏิบัติ (Workshop) จากโจทย์จริง สามารถนำไปใช้ต่อยอดได้ทันที
- Action Plan ส่วนบุคคลในการนำ AI ไปใช้กับการขายจริงในองค์กร

AI INSIGHT by Impression

องค์กรชั้นนำเลือกเรียนกับองค์กรเรา

300,000
Participants
เราได้พัฒนาทักษะให้กับบุคลากรหลากหลายตำแหน่ง ผู้เรียนทุกระดับยืนยันถึงการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นจริงในการทำงาน

90%
Satisfaction
วัดได้จริง พร้อมรับประทับความพึงพอใจทุกหลักสูตรของเรา มีการวัดผลก่อน-หลังการอบรม และการนำความรู้ไปใช้ได้จริงในงาน เราจึงมั่นใจในคุณภาพและผลลัพธ์ของการเรียนรู้

1,000
Organizations
องค์กรชั้นนำไว้วางใจเรา กว่า 18 ปีที่เรายืนหยัดเคียงข้างลูกค้า ในฐานะพันธมิตรด้านการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์ ทั้งในประเทศและระดับสากล

เสียงจริงจากผู้เรียนที่ได้ผลลัพธ์จริง

ได้เรียนรู้วิธีใช้ AI ช่วยประมวลผลข้อมูล เขียนอีเมล และตอบโจทย์งานได้ตรงจุด ที่สำคัญคือช่วย**ประหยัดเวลา**ไปได้เยอะมาก เหมาะมากกับคนทำงานที่อยาก **เพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน**ค่ะ

รีวิวจากผู้เรียน
บริษัท คิวพี (ประเทศไทย) จำกัด

จากที่เคยเสียเวลา 2-3 ชั่วโมง ตอนนี้ใช้ ChatGPT เหลือเพียงแค่ 2-3 นาที! ลดเวลาไปกว่า 95% แต่**ได้งานที่ละเอียดและนำไปใช้ได้จริง** ทั้งงานเขียนรายงาน วิจัย หรือแม้แต่การเขียนโปรแกรม ไม่ต้องเริ่มจากศูนย์อีกต่อไป เพราะมีโมเดลให้เลือกหลากหลาย ทั้งช่วยออกแบบ Google Forms, สร้างภาพ, วิเคราะห์ข้อมูล ฯลฯ ถือว่า**เป็นเครื่องมือที่ทำให้การทำงานเร็วขึ้น และแม่นยำขึ้นมาก**

รีวิวจากผู้เรียน
กองยุทธศาสตร์และแผนงาน สำนักปลัดกระทรวงสาธารณสุข

090-952-0441 | www.aiinsight.ai | Line OA : @aiinsight

AI INSIGHT by Impression

วิทยากรมืออาชีพ

อ.สถาพร วิสาขศาสตร์

ที่ปรึกษาด้านระบบ AI, ERP และ CRM เชี่ยวชาญการวางระบบดิจิทัล เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพธุรกิจอย่างเป็นรูปธรรม

อ.ตรีภพ เที่ยงตรง

เจ้าของคอมมูนิตี้ ChatGPT ใหญ่ที่สุดในไทย ผู้เชี่ยวชาญด้าน AI Tools และการประยุกต์ใช้ ChatGPT ในงานจริง

ศ.ดร.ปณิตา วรรณพิรุณ

ผู้เชี่ยวชาญ AI ด้านการศึกษา ผู้นำแนวคิดนวัตกรรมเพื่อพัฒนาคนด้วยเทคโนโลยี

ดร.เชษฐพัฒน์ สิริวัฒนตระการ

ผู้เชี่ยวชาญ Generative AI และ AI Marketing ถ่ายทอดความรู้ให้หน่วยงานรัฐ-เอกชน ทั่วประเทศกว่า 30 โครงการ

ดร.อานุภาพ พันชำนาญ

ผู้บุกเบิกการใช้ Generative AI ในการสอน วิจัย และพัฒนาหลักสูตร ถ่ายทอดเนื้อหาเข้าใจง่าย มีพลังสร้างแรงบันดาลใจ

อ.วงศ์วริศ โชคปัญญาธนาวงศ์

พี่ศักดิ์ ไอซีที – วิทยากรผู้เปลี่ยน ChatGPT ให้กลายเป็นเครื่องมือทรงพลังในการทำงานและสร้างโอกาสใหม่ในยุคดิจิทัล

อ.สรยุทธ อังคณานุกิจ

ผู้เชี่ยวชาญด้าน AI และ Digital Tools สอน AI เข้าใจง่าย ใช้ได้จริง เน้นประยุกต์เพื่อองค์กรยุคดิจิทัล

อ.วรภูมิ จตุวรพัฒน์

วิทยากรด้าน AI และการปรับปรุงกระบวนการทำงาน
ผู้เชี่ยวชาญที่ผสานความรู้ด้านวิศวกรรมกับกลยุทธ์ดิจิทัล จากประสบการณ์จริงในองค์กรชั้นนำ

090-952-0441 | www.aiinsight.ai | Line OA : @aiinsight